

CARATTERISTICHE TECNICHE:

- **MODULO CLIENT**
Sistema operativo Android 4.0 o successivo.
Ottimizzato per tablet, utilizzabile anche su smartphone
Funzionamento anche senza connessione internet.
- **MODULO SERVER**
Sistema operativo Windows (qualsiasi versione)
Sincronizzazione con gestionale aziendale.
Predisposto per l'integrazione diretta con i sistemi gestionali.

WorkinCloud

GESTIONE ORDINI CON DISPOSITIVI MOBILI

WorkinCloud PERMETTE DI GESTIRE FACILMENTE:

-  Consultazione dati dei clienti acquisiti con geo localizzatore e gestione percorsi visite.
-  Collegamento a Google Maps.
-  Acquisizione nuovi clienti potenziali.
-  Gestione documenti commerciali e presentazioni audio e video.
-  Inserimento ordini e preventivi da catalogo con filtri personalizzabili.
-  Conferma d'ordine a cliente.
-  Innovativa tecnologia "QuickTab" per il caricamento rapido ordini da codice a barre.
-  Verifica situazione economica e debitoria dei clienti.
-  Funzioni di CRM e GeoMarketing.
-  Livelli di autorizzazione diversificati per agente.



EVIDENZIA.IT

Sviluppiamo e distribuiamo strumenti informatici volti al miglioramento del vostro lavoro, non solo in termini di produttività, ma anche e soprattutto in termini di qualità dell'esperienza aziendale. Implementiamo software e forniamo servizi di consulenza e formazione con la massima professionalità e celerità, ricercando sempre la soluzione migliore per i nostri clienti.

Dot Com s.r.l. via Vezzano 74
32100 BELLUNO ITALY
info@dotcomsrl.com
Tel. 0437.294043
www.dotcomsrl.com

d.tcom
SOFTWARE • APPLICAZIONI INTERNET • ELABORAZIONI DATI

Perché utilizzare

WorkinCloud

WorkInCloud è una soluzione applicativa client-server basata su Cloud che permette agli agenti di commercio di gestire ordini e preventivi tramite un dispositivo mobile (Tablet) con sistema operativo Android.

Come funziona

WorkinCloud

Negli ultimi anni l'automazione della forza vendita è diventata il motore trainante di ogni ufficio commerciale. La diffusione capillare di smart phone e tablet, unita alla loro rapidità, praticità e facilità d'uso ne hanno fatto uno strumento irrinunciabile per ogni professionista della vendita.



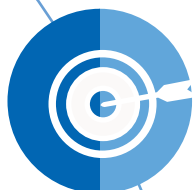
Velocizzazione e facilitazione nella chiusura delle trattative commerciali e nell'interazione con i clienti.



Semplificazione del processo di acquisizione dell'ordine con prodotti listini e sconti sempre aggiornati.



Ottimizzazione delle attività di vendita giornaliera e della gestione dei clienti acquisiti.



Conseguimento degli obiettivi commerciali con facilità e precisione.



Soddisfazione al meglio delle esigenze e dei bisogni dei clienti.



L'AZIENDA CONVALIDA GLI ORDINI RICEVUTI.

IL CLOUD GARANTISCE LA MASSIMA STABILITÀ DELLE CONNESSIONI TRA AGENTI E DATABASE E TRA QUEST'ULTIMO E INFRASTRUTTURA AZIENDALE.

IL TABLET DELL'AGENTE SI SINCRONIZZA CON IL SERVER AZIENDALE.



Migliora l'interazione e la soddisfazione dei clienti.



Agevola la gestione dei processi legati alle vendite.



Incrementa la capacità di raggiungere gli obiettivi.



Con WorkInCloud è possibile inoltre gestire i percorsi per raggiungere i clienti e pianificare facilmente le visite commerciali grazie all'integrazione con Google Maps.